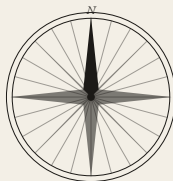


M A R R U E C O S · M M X X V I



# Signed Journey

*Marruecos, escrito a mano.*

---

DOSSIER · 2026

*Veinte páginas.*

*Lo que tres semanas de conversación le aborraría.*

E N T R E G A P R I V A D A · M O H A M E D B E N

LA VOZ DETRÁS

# Cuando le firmo un viaje, *le firmo mis contactos.*

---

He caminado cada uno de estos viajes. Conozco al maestro que talla el yeso de Fez y a la mujer que tiñe los kilims de Tinghir. Sé en qué riad la luz del atardecer entra por la celosía y en cuál no — y eso no se aprende leyendo.

Este dossier no es una propuesta comercial. Es la fotografía honesta de cómo trabajamos un año. Veinte páginas que le ahorrarían — si decidiéramos firmar juntos — tres semanas de conversación.

Si después de leerlo prefiere seguir mirando, no le escribiremos. Si quiere hablar, ya sabe dónde estamos.

*Mohamed Ben*

MARRAKECH · DESDE 2018

MANIFIESTO · 2026

# Firmados a mano. *Uno a uno.*

---

No vendemos itinerarios. No vendemos paquetes. No franquiciamos nada. Cada viaje se concibe en conversación con el cliente que va a vivirlo, se firma sobre papel, se camina sobre el terreno. Ningún viaje se subcontrata, se duplica ni se delega.

La cantidad real al año la define lo que un solo concierge puede atender personalmente sin perder la trama — y varía cada año. No es escasez fabricada: es la única forma honesta de mantener la palabra dada.

# I

MARRUECOS · CAPÍTULO I

## Un país. *Múltiples versiones.*



POR QUÉ MARRUECOS

# Un país que cabe en *siete itinerarios.*

---

Marrakech, Fez, Esauira, las dunas de Erg Chebbi, las kasbahs del Atlas, el Tánger atlántico, Chefchaouen. Múltiples geografías. Múltiples ritmos. Versiones del mismo país.

Trabajamos sólo aquí porque sólo aquí podemos sostener la palabra. Conocemos por nombre a los anfitriones, a los choferes, a los cocineros. En cada viaje hay personas que llevan más de una década esperando a un cliente que valga la pena cuidar.

No comparamos. No competimos con safaris kenianos ni con yates en Croacia. Hacemos una sola cosa, y la firmamos.

---

MARRAKECH  
ERG CHEBBI  
CHEFCHAOUEN

FEZ  
ATLAS

ESAUIRA  
TÁNGER

# II

EL EQUIPO · CAPÍTULO II

**Seis personas.**  
*Ni una más.*



SU CONCIERGE

# Mohamed Ben.

*Un solo nombre detrás de cada viaje.*

---

Nacido en 1985 en el norte de Marruecos, formado en el sur de España. Una vida entre ambos países antes de elegir Marrakech como base permanente. Habla español, francés, inglés y árabe — los cuatro fluidos, los cuatro útiles cada semana.

Conoce a los anfitriones de cada uno de los viajes por su nombre. Camina cada itinerario antes de firmarlo y, a menudo, durante el viaje del cliente. Disponible 24/7 mientras el cliente viaja; en silencio el resto del año.

No publica en redes. No acepta *fam trips*. Su única reputación es la palabra del cliente anterior.

— *Un cliente. Una conversación. Un solo interlocutor.*

## EL EQUIPO

# Tres en oficina. *Tres en terreno.*

El equipo nuclear es de seis personas, ni una más. Tres en la oficina de Marrakech; tres en terreno cubriendo Atlas, Sáhara y norte. Todos llevan más de tres años trabajando con Mohamed.

01	<b>Operaciones</b>	Logística, transporte, seguros, contingencias
02	<b>Comunicaciones</b>	Único punto de contacto durante el viaje
03	<b>Back office</b>	Facturación, legales, auditoría anual
04	<b>Anfitrión Atlas</b>	Hospitalidad bereber en los valles altos
05	<b>Guía Sáhara</b>	Dunas, observación de estrellas, caravanas
06	<b>Guía Norte</b>	Tánger, Tetuán, Chefchaouen, costa atlántica

# III

VIAJES FIRMADOS · CAPÍTULO III

## Viajes firmados. *Anonimizados.*



ENERO · PAREJA EUROPEA

ERG CHEBBI · 3 DÍAS

# Una noche en el *Sahara.*

---

Tienda bereber privada plantada lejos del campamento común. Cena cocinada por el anfitrión sobre brasas. Camas de lino blanco bajo lámpara de cobre. Astronomía nocturna con telescopio Celestron. Regreso al amanecer en 4×4 privado.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



MARZO · EMPRESARIO ALEMÁN

TÁNGER · 4 DÍAS

## Cabo Espartel y *Cuevas de Hércules.*

---

Mañana en el faro de Cabo Espartel con desayuno frente al Atlántico. Visita privada a las Cuevas de Hércules antes de la apertura pública. Tarde con caravana de camellos arábigos en la playa de Achakar. Cena en residencia particular con vistas al Estrecho.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



MAYO · FAMILIA FRANCESA · TRES  
GENERACIONES

CHEFCHAOUEN · 3 DÍAS

## Tres días *en azul.*

---

Riad familiar con vistas a la medina azul. Tres noches con guía local que conoce cada matiz de añil de la ciudad. Talleres privados con teñidores. Excursión al Akchour con almuerzo junto a las cascadas.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



JULIO · PAREJA SAUDÍ · VIAJE DE NOVIOS

AÏT BEN HADDOU · 4  
DÍAS

## Anochecer en la *kasbah.*

---

Estancia exclusiva en kasbah restaurada con cena en su patio central. Película privada bajo proyector con bandas sonoras bereber originales. Excursión a Telouet con almuerzo tradicional. Sesión fotográfica privada al amanecer.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



SEPTIEMBRE · CEO ASIÁTICO · VIAJE  
INDIVIDUAL

VOLUBILIS ·  
MEQUÍNEZ · 3 DÍAS

## Roma sobre *el Atlas.*

---

Las ruinas de Volubilis visitadas en privado antes del horario público. Arqueólogo local como guía exclusivo. Almuerzo en finca de aceite de oliva con maestro almazarero. Tarde en Mequínez imperial con acceso a colecciones cerradas.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



OCTUBRE · PAREJA DEL CÍRCULO ·  
SEGUNDA VUELTA

MARRAKECH · 1 NOCHE

## Una cena que no se *repite.*

---

Cena de doce platos preparada por un chef con estrella Michelin específicamente para una sola noche. Maridaje con vinos del Atlas. Cuatro comensales máximo. La receta no se vuelve a cocinar nunca más. Sólo testigos en la mesa.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



NOVIEMBRE · EMPRESARIO ASIÁTICO ·  
INDIVIDUAL

MARRAKECH · 2 DÍAS

## El silencio del *hammam.*

---

Hammam privado restaurado del siglo XVII reservado en exclusiva. Maestro tradicional de exfoliación y rituales de aceite de argán.

Habitación de reposo con té de menta servido en plata. Dos días enteros sin móvil, sin reloj.

— *Firmado, en silencio, una sola vez.*



DOCE SERVICIOS · CATÁLOGO 360°

# Lo que gestionamos *también.*

Combinable con cualquiera de los viajes o contratable en solitario. Cada servicio firmado por Mohamed personalmente. Sin afiliación, sin intermediarios.

01 <b>Jets privados</b> Bombardier · Embraer · Cessna	02 <b>Helicópteros</b> Atlas · Sáhara · costa atlántica
03 <b>Coches premium</b> Range Rover · G-Class · con chófer	04 <b>Yates · Agadir</b> Flota chárter 24–55 m
05 <b>Catamarán · Tánger</b> Estrecho de Gibraltar	06 <b>Equitación</b> Caballos bereber & pura sangre
07 <b>Golf resorts</b> Royal Dar es Salam · Amelkis · Mazagan	08 <b>Arte &amp; cultura</b> Visitas privadas · talleres
09 <b>Health &amp; beauty</b> Hammams privados · medicina integrativa	10 <b>Personal assistance</b> 24/7 durante el viaje
11 <b>Riads &amp; villas</b> 40 propiedades curadas	12 <b>Inversión inmobiliaria</b> Asesoramiento auditable

*Los precios no figuran aquí. Se cierran en la conversación, ajustados al viaje concreto.*

# IV

EL PROCESO · CAPÍTULO IV

## Cómo se firma. *Un viaje.*





# Una conversación *antes de un calendario.*

---

No publicamos un calendario abierto de fechas. El viaje empieza con la conversación. La fecha se elige en función de su agenda y de la temporada que mejor le venga al país.

EL MÉTODO · 2026

# Doce fases.

## *Sin atajos.*

---

**01 Primera conversación**

30–45 minutos. Sin presupuesto, sin formulario.

---

**03 Borrador uno**

Itinerario inicial. Suele descartarse en parte.

---

**05 Reserva de pieza única**

Anfitriones, vuelos privados, slots Sáhara.

---

**07 Anticipo**

30% al firmar. Custodiado en cuenta escrow.

---

**09 Día 0 — llegada**

Mohamed presente personalmente.

---

**11 Cierre**

Última cena en silencio. Sin briefing comercial.

---

**02 Carta de intenciones**

Mohamed escribe lo que ha entendido.

---

**04 Refinamiento**

Tres o cuatro rondas hasta que coincide.

---

**06 Firma del viaje**

Documento de una página. Sin letra pequeña.

---

**08 Brief al equipo**

Cada operador recibe instrucciones específicas.

---

**10 Acompañamiento silente**

24/7 durante el viaje. Sin molestar.

---

**12 Carta del cliente**

Pedimos su reflexión, no nuestra publicidad.

---

# V

TRES ERRORES · CAPÍTULO V

# Lo que falla. *Cómo se compensa.*



TRES ERRORES · COMETIDOS

# El capítulo que *ninguna agencia publica.*

Tres viajes salieron mal en los últimos seis años. Los listamos porque el cliente UHNW sabe que ningún operador es perfecto. Lo que distingue al serio del aficionado es cómo compensa. Cifras y nombres reales, disponibles bajo petición.

AÑO I *Helicóptero cancelado en Erg Chebbi por viento.*

Ruta alternativa por carretera con escolta privada · segunda noche regalada · 35% de descuento en el viaje siguiente. El cliente regresó en 2025.

AÑO III *El chef del riad enfermó la noche del aniversario.*

Traslado privado en helicóptero a Pierre Gagnaire en Casablanca · cena cubierta íntegramente · disculpa escrita personal de Mohamed.

AÑO V *Un maletero perdió un Hermès Birkin en el aeropuerto.*

Reposición íntegra por seguro propio · ofrenda artesanal de Marrakech, un kilim antiguo verificado. El cliente declinó la reposición; aceptó el kilim.

— *Ningún viaje se cierra sin la opción de ser compensado. Es nuestro único contrato real.*

PARA QUIÉN NO SOMOS

# Tres conversaciones *que no vamos a tener.*

---

01 **Quien busca el mejor precio.**

Aquí el precio se ajusta al viaje, no al revés. Si la primera pregunta es «cuánto cuesta», probablemente esta agencia no encaja.

---

02 **Quien delega la decisión a un asistente.**

Hablamos con quien viaja, en su idioma. El asistente puede coordinar logística después de la firma, no antes.

---

03 **Quien tiene urgencia de 48 horas.**

Un viaje firmado pide al menos tres semanas. Normalmente meses. Para urgencias hay agencias express; nosotros no lo somos.

---

Si esto le filtra fuera, está bien.

*Si le filtra dentro, hablemos.*



# Signed Journey

*Marruecos, escrito a mano.*

---

T R E S   F O R M A S   D E   E M P E Z A R

P O R   T E L É F O N O

**+34 623 91 91 71**

*L-V · 09:00–21:00 CET · Mohamed responde personalmente*

P O R   C O R R E O

**[hola@signedjourney.com](mailto:hola@signedjourney.com)**

*Respuesta antes de las nueve del día siguiente.*

F O R M U L A R I O   E D I T O R I A L

**[signed-journey.pages.dev/contacto](https://signed-journey.pages.dev/contacto)**

*Cuatro pasos. Siete minutos. Sin cotización automática.*

*Si después de leer este dossier prefiere seguir mirando, no le escribiremos.*

*Si quiere hablar, ya sabe dónde estamos.*